

# So geht Traumjob.



Wir sind die Österreichische Glasfaser-Infrastrukturgesellschaft (öGIG).

Wir versorgen als Teil der Allianz-Gruppe Regionen in ganz Österreich mit Glasfaser-Infrastruktur und bringen 100 % Glasfaser bis ins Haus. Wir sehen es als unsere Aufgabe, den Breitband-Ausbau für ein digitales Österreich voranzutreiben. Werde Teil unseres Teams und schreib an unserer gemeinsamen Erfolgsgeschichte mit.

**Bewirb dich jetzt als**

## **Regional Sales Manager, Vermarktungssteuerung (m/w/d)**

**Graz**

**Das machst du bei uns.**

**Als Regional Sales Manager:in bist du in unseren öFIBER-Ausbaugemeinden in der Steiermark und den angrenzenden Bundesländern tätig. In dieser zentralen Rolle steuerst du gekonnt mehrere Vermarktungen parallel und bist dabei für alle Vertriebskanäle, unseren Außenauftritt sowie unsere Veranstaltungen vor Ort verantwortlich. Du bist die zentrale Schnittstelle für den Vertrieb, das Marketing und viele weitere Stakeholder im Ausbaubereich.**

- Du erstellst den Vermarktungsplan und setzt diesen in Zusammenarbeit mit den einzelnen Vertriebsteams und Marketing erfolgreich um.
- Als Regional Sales Manager:in entwickelst du das Verkaufsgebiet aktiv zum Erfolg.
- Du planst Informations- und Vertriebsveranstaltungen in den Gemeinden und führst diese auch durch.
- Bei dir laufen die Anliegen und Fragen der internen und externen Stakeholder zusammen.
- Als Regional Sales Manager:in trägst du einen wesentlichen Anteil, um die Ziele des Unternehmens zu erreichen. Deine Strategie und dein Engagement sind dabei von großer Bedeutung.
- Du hast stets den Überblick über die Aktivitäten in den Gemeinden, erstellst Reports und verteilst diese Informationen auch regelmäßig im Projektteam und an deine Führungskraft.

- Du arbeitest eng mit der öGIG-Zentrale zusammen und machst Vorschläge zur Optimierung unseres Kernprozesses.

### **Womit du bei uns punktest.**

- Du bringst B2C Vertriebserfahrung mit. Bevorzugt aus dem Telekom- oder Infrastrukturm Umfeld.
- Du hast Erfahrung in der Steuerung mehrerer Vertriebskanäle und eine Affinität für Marketing.
- Du hast ein sicheres Auftreten und überzeugst unsere Kund:innen im Einzelgespräch und auf großer Bühne.
- Du agierst auch in einem hochdynamischen Umfeld lösungsorientiert und verlässlich.
- Du bringst kreative und innovative Ideen ein und arbeitest strukturiert und selbständig.
- Du verfügst über ein gutes Netzwerk in der Steiermark und weißt dieses zu nutzen.
- Du schätzt in deinem Arbeitsalltag viel Abwechslung und die Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Ansprechpartner:innen.

### **Darauf kannst du dich freuen.**



**Flexible  
Arbeitszeiten**



**Hybrides  
Arbeitsmodell**



**Zukunftsorientierte  
Projekte**



**Miteinander  
auf Augenhöhe**



**Attraktive  
Benefits**



**Moderne  
Arbeitsausstattung**

### **Deine Vorteile bei uns.**

- Flexible Arbeitszeiten sowie Gleitzeitmodell ohne fixe Kernzeit.
- Hybrides Arbeitszeitmodell mit Homeoffice-Möglichkeit.
- Moderne Büroräumlichkeiten mit sehr guter Verkehrsanbindung.
- Angenehmes Betriebsklima mit „Du-Kultur“ in einem Unternehmen, dem das „Wir“ wichtig ist. Wir treffen uns auf Augenhöhe und wollen gemeinsam Großes erreichen.
- Wir bieten dir die Möglichkeit, zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen.
- Wir wollen Spaß an der Arbeit und stellen das Gemeinsame vor das Trennende.
- Professionelles Onboarding, Einschulung durch erfahrene Kolleg:innen, sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Viele attraktive Benefits, die stetig wachsen (Essensgutscheine, ÖBB Vorteilscard Classic, laufende gemeinsame Events,...).
- Gratis Obst, Kaffee, Softdrinks & Snacks.

**Gute Arbeit lohnt sich bei uns.**

Für die Erfüllung dieses Profils sehen wir ein **überkollektivvertragliches Jahreszielgehalt (Vollzeit, All-In) ab EUR 65000 brutto p.a.** vor, abhängig von deiner Erfahrung.

Gemeinsam gestalten wir Zukunft! Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

**Jetzt Bewerben**

**Deine Ansprechperson:**

Dominika Lackinger

Mach dir deinen eigenen Eindruck von uns auf [www.oegig.at](http://www.oegig.at)

Gemeinsam gestalten wir die Zukunft.  
**Wir freuen uns auf deine Bewerbung.**