



Du verkaufst dich gut.
Und **GLASFASER**
NOCH BESSER.

Wir sind die Österreichische Glasfaser-Infrastrukturgesellschaft (öGIG).

Wir versorgen als Teil der Allianz-Gruppe Regionen in ganz Österreich mit Glasfaser-Infrastruktur und bringen 100 % Glasfaser bis ins Haus. Wir sehen es als unsere Aufgabe, den Breitband-Ausbau für ein digitales Österreich voranzutreiben. Werde Teil unseres Teams und schreib an unserer gemeinsamen Erfolgsgeschichte mit.

Bewirb dich jetzt als

Leiter Sales (m/w/d)

Vienna

Das machst du bei uns.

In dieser Rolle übernimmst du die Führung und Weiterentwicklung zentraler Vertriebseinheiten, die maßgeblich zum Erfolg unseres Glasfaserausbaus beitragen. Du verantwortest die strategische Ausrichtung, operative Steuerung und kontinuierliche Optimierung der Zusammenarbeit innerhalb deiner Teams.

- Du führst und entwickelst unsere Teams im Regional Sales, Direktvertrieb und ISP Channel Sales.
- Du übernimmst die Verantwortung für den internen und externen D2D-Vertrieb sowie den Ausbau und die Betreuung unserer ISP-Partnerschaften.
- Du steuerst unsere Regional Sales Aktivitäten und packst dabei gerne selbst mit an.

- Du analysierst KPIs, leitest Maßnahmen ab und setzt zielgerichtete Vertriebsstrategien um.
- Du arbeitest eng mit Schnittstellen wie Marketing, Produktmanagement, Customer Service und Strategie zusammen.

Womit du bei uns punktest.

- Du bringst mehrjährige Führungserfahrung im Telekommunikationsumfeld und im Vertrieb mit.
- Sales Channel Management und D2D-Vertrieb sind für dich vertrautes Terrain.
- Du hast ein gutes Gespür für Field Marketing und weißt worauf es vor Ort ankommt.
- Kommunikation liegt dir im Blut. Du denkst strategisch und handelst gleichzeitig Hands-on.
- Dein Arbeitsstil ist strukturiert, analytisch und selbstständig.
- Dabei zeigst du dich proaktiv und durchsetzungsstark.
- Du bist hoch motiviert, zielorientiert und belastbar. Die Aussicht auf Wachstum und Weiterentwicklung spornt dich an.
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs ist für dich selbstverständlich.

Darauf kannst du dich freuen.



**Flexible
Arbeitszeiten**



**Hybrides
Arbeitsmodell**



**Zukunftsorientierte
Projekte**



**Miteinander
auf Augenhöhe**



**Attraktive
Benefits**



**Moderne
Arbeitsausstattung**

Deine Vorteile bei uns.

- Flexible Arbeitszeiten sowie Gleitzeitmodell ohne fixe Kernzeit.
- Hybrides Arbeitszeitmodell mit Homeoffice-Möglichkeit.
- Flache Hierarchien und ein angenehmes Betriebsklima mit „Du-Kultur“.
- Wir bieten dir die Möglichkeit, zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen.
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsangebote auf Basis von Mitarbeitergesprächen.
- Professionelles Onboarding, Einschulung durch erfahrene Kolleg:innen, sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Viele attraktive Benefits (Essensgutscheine, betriebliches Gesundheitsmanagement, laufende gemeinsame Events,..).
- Firmenwagen mit Privatnutzung.

Gute Arbeit lohnt sich bei uns.

Für die Erfüllung dieses Profils sehen wir ein **überkollektivvertragliches Jahreszielgehalt (Vollzeit, All-In) ab EUR 80000 brutto p.a.** vor, abhängig von deiner Erfahrung.

Gemeinsam gestalten wir Zukunft! Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Jetzt Bewerben

Deine Ansprechperson:

Dominika Lackinger

Mach dir deinen eigenen Eindruck von uns auf www.oegig.at

Gemeinsam gestalten wir die Zukunft.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.