

Wir sind die Österreichische Glasfaser-Infrastrukturgesellschaft (öGIG).

Wir versorgen als Teil der Allianz-Gruppe Regionen in ganz Österreich mit Glasfaser-Infrastruktur und bringen 100 % Glasfaser bis ins Haus. Wir sehen es als unsere Aufgabe, den Breitband-Ausbau für ein digitales Österreich voranzutreiben. Werde Teil unseres Teams und schreib an unserer gemeinsamen Erfolgsgeschichte mit.

Bewirb dich jetzt als

Projektleiter Regionalentwicklung (m/w/d)

Graz

Das machst du bei uns.

Als Projektleiter:in Regionalentwicklung identifizierst und entwickelst du wirtschaftlich attraktive FTTH-Ausbauchancen in deiner Region, vom ersten Gemeindekontakt bis zum investitionsreifen Projekt. Du baust Kontakte zu kommunalen und regionalen Entscheidungsträger:innen auf, überzeugst sie von gemeinsamen Ausbauvorhaben und entwickelst daraus konkrete Projekte. Dabei bringst du Marktpotenzial, regionale Netzwerke, technische Machbarkeit und Wirtschaftlichkeit zusammen.

- Du akquirierst Gemeinden sowie politische, administrative und regionale Entscheidungsträger:innen für gemeinsame FTTH-Ausbauprojekte.
- Du baust ein belastbares regionales Netzwerk auf und pflegst Beziehungen zu Gemeinden, Einbautenträgern, Energieversorgern und weiteren relevanten Partner:innen und Multiplikatoren.

- Du identifizierst neue Ausbaugebiete und entwickelst Mitverlegungs-, Förder- und Erweiterungspotenziale zu konkreten Projektchancen weiter.
- Du analysierst Marktpotenziale, Wettbewerb, bestehende Infrastruktur, regionale Entwicklungen und die langfristige Vermarktungsfähigkeit, auch direkt vor Ort.
- Du führst vertriebliche Gespräche und Verhandlungen, sicherst Gemeindevereinbarungen und Projektrechte und führst unterschiedliche Interessen zu tragfähigen Lösungen zusammen.
- Du steuerst den gesamten Projekt- und Entwicklungsprozess eigenverantwortlich und behältst Termine, Risiken, Qualität und Ziele im Blick.
- Gemeinsam mit Planung, Vertrieb, Einkauf, Controlling und weiteren Fachbereichen entwickelst du realisierbare Ausbauvarianten und belastbare Business Cases.
- Du führst alle Erkenntnisse zu einer klaren Investitionsempfehlung zusammen und begleitest deine Projekte bis zur Entscheidungs- bzw. Investitionsreife.

Womit du bei uns punktest.

- Abgeschlossene kaufmännische, technische oder wirtschaftliche Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation; eine Projektmanagement-Zertifizierung ist ein Plus.
- Mehrjährige Erfahrung im Projektvertrieb und in der Akquise, idealerweise im B2B-, Infrastruktur-, Telekommunikations- oder kommunalen Umfeld, sowie Routine mit längeren Vertriebszyklen.
- Nachweisbare Erfolge in der Gewinnung und Entwicklung von Projektchancen sowie Stärke im Beziehungsmanagement und in Verhandlungen.
- Erfahrung in der eigenständigen Steuerung komplexer Projekte und im professionellen Umgang mit unterschiedlichen internen und externen Stakeholdern.
- Unternehmerisches Denken und ein gutes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge, Business Cases und Investitionsentscheidungen.
- Technisches Grundverständnis und Interesse an Glasfaserinfrastruktur; Branchenkenntnisse sowie ein bestehendes Netzwerk in Politik, Verwaltung oder im kommunalen Umfeld sind von Vorteil.
- Überzeugendes und verbindliches Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsstärke, Menschenkenntnis und politisches Fingerspitzengefühl.
- Strukturierte, selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie hohe Reisebereitschaft innerhalb deiner Region.

Darauf kannst du dich freuen.



Deine Vorteile bei uns.

- Flexible Arbeitszeiten sowie Gleitzeitmodell ohne fixe Kernzeit.
- Hybrides Arbeitszeitmodell mit Homeoffice-Möglichkeit.
- Flache Hierarchien und ein angenehmes Betriebsklima mit „Du-Kultur“.
- Wir bieten dir die Möglichkeit, zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen.
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsangebote auf Basis von Mitarbeitergesprächen.
- Professionelles Onboarding, Einschulung durch erfahrene Kolleg:innen, sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Viele attraktive Benefits (Essensgutscheine, betriebliches Gesundheitsmanagement, laufende gemeinsame Events,..).

Gute Arbeit lohnt sich bei uns.
Je nach Erfahrung und Qualifikation bieten wir ein **überkollektivvertragliches Jahreszielgehalt (Vollzeit, All-In) ab EUR 70000 brutto p.a.**

Gemeinsam gestalten wir Zukunft! Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Jetzt Bewerben

Deine Ansprechperson:

Lejla Dzafic

Mach dir deinen eigenen Eindruck von uns auf www.oegig.at

