

Wir sind die Österreichische Glasfaser-Infrastrukturgesellschaft (öGIG).

Wir versorgen als Teil der Allianz-Gruppe Regionen in ganz Österreich mit Glasfaser-Infrastruktur und bringen 100 % Glasfaser bis ins Haus. Wir sehen es als unsere Aufgabe, den Breitband-Ausbau für ein digitales Österreich voranzutreiben. Werde Teil unseres Teams und schreib an unserer gemeinsamen Erfolgsgeschichte mit.

Bewirb dich jetzt als

Projektleiter Regionalentwicklung (m/w/d)

Graz

Das machst du bei uns.

Als Projektleiter:in Regionalentwicklung identifizierst und entwickelst du wirtschaftlich attraktive FTTH-Ausbauchancen in deiner Region, vom ersten Gemeindekontakt bis zum investitionsreifen Projekt. Du baust Kontakte zu kommunalen und regionalen Entscheidungsträger:innen auf, überzeugst sie von gemeinsamen Ausbauvorhaben und entwickelst daraus konkrete Projekte. Dabei bringst du Marktpotenzial, regionale Netzwerke, technische Machbarkeit und Wirtschaftlichkeit zusammen. Als Teil unseres Teams am Standort Graz betreust du die Region Süd mit Schwerpunkt Steiermark und Kärnten.

- Du akquirierst Gemeinden sowie politische, administrative und regionale Entscheidungsträger:innen für gemeinsame FTTH-Ausbauprojekte.

- Du baust ein belastbares regionales Netzwerk auf und pflegst Beziehungen zu Gemeinden, Einbautenträgern, Energieversorgern und weiteren relevanten Partner:innen und Multiplikatoren.
- Du identifizierst neue Ausbaugebiete und entwickelst Mitverlegungs-, Förder- und Erweiterungspotenziale zu konkreten Projektchancen weiter.
- Du analysierst Marktpotenziale, Wettbewerb, bestehende Infrastruktur, regionale Entwicklungen und die langfristige Vermarktungsfähigkeit, auch direkt vor Ort.
- Du führst vertriebliche Gespräche und Verhandlungen, sicherst Gemeindevereinbarungen und Projektrechte und führst unterschiedliche Interessen zu tragfähigen Lösungen zusammen.
- Du steuerst den gesamten Projekt- und Entwicklungsprozess eigenverantwortlich und behältst Termine, Risiken, Qualität und Ziele im Blick.
- Gemeinsam mit Planung, Vertrieb, Einkauf, Controlling und weiteren Fachbereichen entwickelst du realisierbare Ausbauvarianten und belastbare Business Cases.
- Du führst alle Erkenntnisse zu einer klaren Investitionsempfehlung zusammen und begleitest deine Projekte bis zur Entscheidungs- bzw. Investitionsreife.

Womit du bei uns punktest.

- Abgeschlossene kaufmännische, technische oder wirtschaftliche Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation; eine Projektmanagement-Zertifizierung ist ein Plus.
- Mehrjährige Erfahrung im Projektvertrieb und in der Akquise, idealerweise im B2B-, Infrastruktur-, Telekommunikations- oder kommunalen Umfeld, sowie Routine mit längeren Vertriebszyklen.
- Nachweisbare Erfolge in der Gewinnung und Entwicklung von Projektchancen sowie Stärke im Beziehungsmanagement und in Verhandlungen.
- Erfahrung in der eigenständigen Steuerung komplexer Projekte und im professionellen Umgang mit unterschiedlichen internen und externen Stakeholdern.
- Unternehmerisches Denken und ein gutes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge, Business Cases und Investitionsentscheidungen.
- Technisches Grundverständnis und Interesse an Glasfaserinfrastruktur; Branchenkenntnisse sowie ein bestehendes Netzwerk in Politik, Verwaltung oder im kommunalen Umfeld sind von Vorteil.
- Überzeugendes und verbindliches Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsstärke, Menschenkenntnis und politisches Fingerspitzengefühl.
- Strukturierte, selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie hohe Reisebereitschaft innerhalb deiner Region.

Darauf kannst du dich freuen.



Flexible Arbeitszeiten



Hybrides Arbeitsmodell



Zukunftsorientierte Projekte



Miteinander auf Augenhöhe



Attraktive Benefits



Moderne Arbeitsausstattung

Deine Vorteile bei uns.

- Flexible Arbeitszeiten sowie Gleitzeitmodell ohne fixe Kernzeit.
- Hybrides Arbeitszeitmodell mit Homeoffice-Möglichkeit.
- Flache Hierarchien und ein angenehmes Betriebsklima mit „Du-Kultur“.
- Wir bieten dir die Möglichkeit, zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen.
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsangebote auf Basis von Mitarbeitergesprächen.
- Professionelles Onboarding, Einschulung durch erfahrene Kolleg:innen, sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Viele attraktive Benefits (Essensgutscheine, betriebliches Gesundheitsmanagement, laufende gemeinsame Events,..).

Gute Arbeit lohnt sich bei uns.
Je nach Erfahrung und Qualifikation bieten wir ein **überkollektivvertragliches Jahreszielgehalt (Vollzeit, All-In) ab EUR 70000 brutto p.a. sowie ein Firmenfahrzeug zur Privatnutzung.**

Gemeinsam gestalten wir Zukunft! Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Jetzt Bewerben

Deine Ansprechperson:

Lejla Dzafic

Mach dir deinen eigenen Eindruck von uns auf www.oegig.at

Gemeinsam gestalten wir die Zukunft.
Wir freuen uns auf deine Bewerbung.